

会社案内

M I K K
P H A R M A C Y

ミック・リガールグループ

L I G A R
P H A R M A C Y

<http://www.mikk-ligar.jp/>



ミック・リガールグループ は、**有限会社ミック** と **有限会社リガール**、2つの会社からなる広島県を中心に地域の「かかりつけ薬局」を目指す調剤薬局グループです。

■ 設立

有限会社ミック: 平成6年8月23日

有限会社リガール: 平成9年6月20日

■ 本部所在地

広島県広島市安佐南区祇園1丁目33-12

■ 代表者

代表取締役 松本 一郎

■ 年商

25億1948万円(2024年3月決算)

■ 従業員数

97名(2025年3月現在)

■ 店舗数

18店舗(2025年現在)



(有)ミック (14店舗)

ミック・ナカス薬局

ミック・ヒカリ薬局

ミック・りら薬局

ミック・フレア薬局

ミック・めばえ薬局

ミック・ライズ薬局

ミック・フローリッシュ薬局

ミック・エリア薬局

ミック・青葉薬局

ミック・あわや薬局

ミック・アイム薬局

ミック・三篠アルファ薬局

ミック・西条栄町薬局

ミック・ミササ薬局

(有)リガール (4店舗)

パール薬局 白木店

ミック・ヤマモト薬局

ミック・クサツ薬局

ミック・フクシマ薬局



■平成 6年 8月 有限会社ミック 設立
 11月 ミック・ナカス薬局 開局(ミック)
 ■平成 8年 4月 ミック・中筋薬局 開局(ミック)
 5月 ミック・ヒカリ薬局 開局(ミック)
 ■平成 9年 6月 有限会社リガール 設立
 9月 パール薬局 開局(リガール)
 ■平成12年 9月 パール薬局 吉田店 開局(リガール)
 ■平成13年 9月 ミック・りら薬局 開局(ミック)
 ■平成14年 10月 パール薬局 緑井店 開局(リガール)
 ■平成15年 10月 ミック・フレア薬局 開局(ミック)
 ■平成16年 2月 パール薬局 可部南店 開局(リガール)
 12月 ミック・めばえ薬局 開局(ミック)
 ■平成18年 10月 パール薬局 白木店 開局(リガール)
 ■平成19年 4月 パール薬局 佐東店 開局(リガール)
 ■平成20年 4月 パール薬局 明石店 開局(リガール)
 11月 ミック・フロウリッシュ薬局 開局(ミック)
 ■平成21年 3月 ミック・ライズ薬局 開局(ミック)
 4月 本部事務所 開設
 10月 ミック・エリア薬局 開局(ミック)
 ■平成22年 10月 パール薬局 川内店 開局(リガール)
 ■平成23年 2月 ミック・青葉薬局 開局(ミック)
 10月 ミック・リリーふ薬局 開局(ミック)
 ミック・青葉薬局 移転(ミック)
 ■平成24年 5月 パール薬局 横川店 開局(リガール)
 ■平成25年 1月 ミック・あわや薬局 開局(ミック)
 ■平成26年 12月 本部事務所 移転
 ■平成28年 9月 パール薬局 江津店 開局(リガール)
 11月 ミック・アイム薬局 開局(ミック)

12月 パール薬局 移転(リガール)
 ■平成29年 6月 ミック・リリーふ薬局 閉局(ミック)
 7月 ミック・三篠アルファ薬局 開局(ミック)
 ■令和 2年 3月 パール薬局 中筋店 開局(リガール)
 5月 ミック・西条栄町薬局 開局(ミック)
 パール薬局 相田店 開局(リガール)
 11月 ミック・ミササ薬局 開局(ミック)
 ■令和 3年 10月 パール薬局 江津店 売却(リガール)
 11月 パール薬局 横川店 売却(リガール)
 パール薬局 中筋店 売却(リガール)
 ■令和 4年 10月 パール薬局 売却(リガール)
 パール薬局 緑井店 売却(リガール)
 パール薬局 明石店 売却(リガール)
 パール薬局 山本店 売却(リガール)
 ■令和 5年 4月 ミック・中筋薬局 閉局(ミック)
 10月 パール薬局 吉田店 売却(リガール)
 パール薬局 佐東店 売却(リガール)
 ■令和 6年 1月 ヘルパーステーションすみれ 開設(ミック)
 4月 ミック・ヤマモト薬局 開局(リガール)
 9月 ミック・クサツ薬局 開局(リガール)
 10月 パール薬局 吉田店 売却(リガール)
 パール薬局 相田店 売却(リガール)
 11月 ミック・フクシマ薬局 開局(リガール)



～患者様の笑顔が宝物です～

私達は、医薬分業の進展と共に、医療機関や患者様の信頼を得るため、
地域のかかりつけ薬局を目指し、患者様の過去・現在の病状を踏まえ
複数の医療機関にかかっている患者様にも、投薬内容・相互作用・大衆薬との
飲み合わせ等、トータル的に相談・アドバイスできる患者様の視点に立った
薬局作りを目指しています。

＜＜社内理念＞＞

1. 調剤を通じ、患者様の視点に立った
運営方針の確立
2. 組織の「変化対応力」の強化
3. 調剤薬局としての質の徹底追及
4. 地域住民・医療への貢献

＜＜経営方針＞＞

1. 正確・迅速な調剤
2. 信頼のおける薬剤師による
適切な薬剤管理・情報管理・服薬指導
3. 地域住民・地域医療・福祉・健康施設との連帯
4. 医療機関への情報提供
5. 患者様のかかりつけ薬局になるべく努力する



「当たり前」のことを徹底する



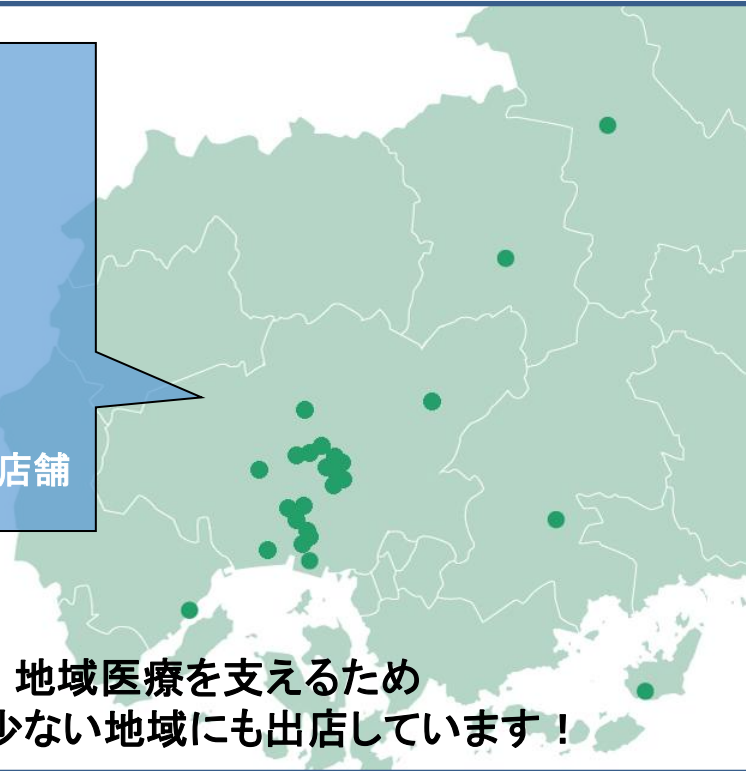
■ 広島市内を中心に18店舗展開



広島市
安佐南区・・・5店舗
安佐北区・・・1店舗
西区・・・8店舗
南区・・・1店舗

三次市・・・1店舗
東広島市・・・1店舗

山口県岩国市・・・1店舗

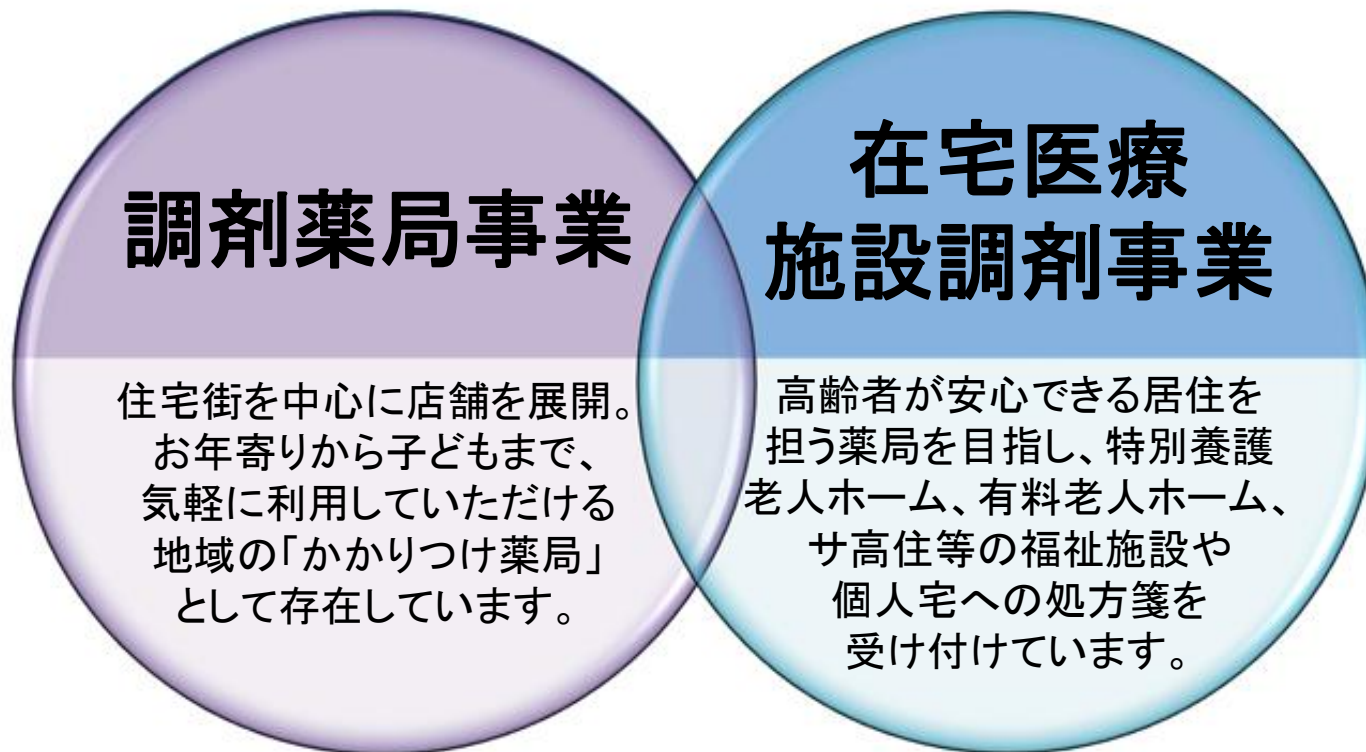


地域医療を支えるため
薬局の少ない地域にも出店しています！





■ミック・リガールの柱となる2つの事業



「いつもそこに在る調剤薬局」と「患者様のもとに赴く調剤薬局」

2つの観点から、積極的に地域の皆様と関わりを持ち、地域医療を支える
「かかりつけ薬局」となるべく、事業の推進を行っていきます。



■ 店舗毎の在宅への取り組み

福祉施設への在宅訪問

[広島市](35施設)

- 住宅型有料老人ホーム ライフパートナー伴東
- ケアハウス ふれ愛
- IGLグループホーム ゆうゆう
- サービス付高齢者向け住宅 ケアホーム アルペンローゼ
➡ ミック・ヒカリ薬局
- サービス付高齢者住宅 楽リハライフ広島己斐
- サービス付高齢者向け住宅 ウエルビィ江波
- サービス付高齢者向け住宅 おれんじ
➡ ミック・りら薬局
- サービス付高齢者向け住宅 メリィハウス庚午北町
- サービス付高齢者向け住宅 メリィハウス井口
- サービス付高齢者向け住宅
メリィハウス五日市コイン通り
- サービス付高齢者向け住宅 カープヒルズ広島矢野
- 住宅型有料老人ホーム ワンズハウス
- 都市型介護付有料老人ホーム グランホームあさひ
- サービス付き高齢者向け住宅 カープヒルズ広島府中
➡ ミック・フレア薬局

- 住宅型有料老人ホーム メリィハウス西風新都
- 介護型有料老人ホーム メリィハウス西風新都
- サービス付高齢者向け住宅 メリィデイズ
➡ ミック・めばえ薬局
- 介護付有料老人ホーム サザンリーフ宇品海岸
➡ ミック・フロウリッシュ薬局
- さくら療養センター
- 特別養護老人ホーム 友愛園
- 介護付有料老人ホーム ラウンドコスモス大宮
- サービス付き高齢者向け住宅 メリィハウス相田
➡ ミック・エリア薬局
- 住宅型有料老人ホーム ライフパートナー戸坂
➡ ミック・三篠アルファ薬局
- 特別養護老人ホーム 可部南静養園アシステ
- 特別養護老人ホーム 可部南静養園カルム
➡ ミック・ミササ薬局

[三次市](4施設)

- 特別養護老人ホーム くるみ荘
- 特別養護老人ホーム 喜楽園
- 軽費老人ホームA型 コーボみよし
- グループホーム やまびこ
➡ ミック・あわや薬局

個人宅への在宅訪問

ミック・ナカス薬局、ミック・ヒカリ薬局、ミック・りら薬局、ミック・フレア薬局、ミック・フロウリッシュ薬局、ミック・エリア薬局、ミック・青葉薬局、ミック・アイム薬局、ミック・三篠アルファ薬局、ミック・ミササ薬局、ミック・ヤマモト薬局、パール薬局 白木店



■店舗毎の在宅への取り組み

広島市における有料老人ホーム及びサービス付き高齢者向け住宅 定員数Best 5

(2025年3月18日広島市より抜粋)

	名 称	所 在 地	定 員
1	メリィハウス西風新都	広島県広島市安佐南区大塚西三丁目2番9号	384
2	メリィデイズ	広島県広島市安佐南区大塚西三丁目7003番1	204
3	サニーコート広島	広島県広島市安佐北区亀崎四丁目6番5号	190
4	メニーピープル広島石内	広島県広島市佐伯区石内東一丁目2番1号	111
5	緑井ガーデンハウス 他	安佐南区緑井六丁目28番1号	100

TOP2の施設をミック・リガールグループが担当

ミック・リガールグループ全体における

居宅療養管理指導＋在宅患者訪問薬剤管理指導件数 1,616件/月 (2025年3月)

※厚生労働省調べ(2021年)では訪問薬剤管理指導業務を実施している薬局のうち

医療保険の算定回数は1薬局あたり平均6.8件/月、介護保険の算定回数は1薬局あたり平均44.2件/月



■ 質の高い在宅医療提供体制

■ 訪問薬剤管理指導マニュアル

在宅に関するミック・リガルグループ独自のマニュアルを現場の薬剤師と会社で協力して作成。
現在在宅をやっていない店舗も含め、各店舗に配布し、情報を共有するとともに、このマニュアルを参考にすることで、在宅経験のない薬剤師も円滑に在宅業務に取り組むことができます。
今後も報酬改定など時代の流れに沿って更新・改定していきます。

■ 在宅支援室

本部に在宅支援室という部署を設置。
現場の薬剤師の負担軽減の為に、患者様との契約を行ったり、処方医やケアマネージャー、施設スタッフ等を訪問し、店舗とのやりとりを円滑に進める手伝いをしています。
薬剤師の在宅訪問への同行もしており、在宅経験の少ない薬剤師もフォローできる体制を整えています。

■ 福祉施設スタッフ支援

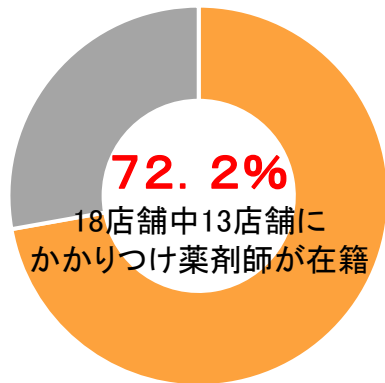
福祉施設のスタッフにも薬についての正しい知識をつけていただくためにリスクマネジメントや薬の正しい使い方についてなどの勉強会を行っています。
また、当社で作製した薬剤管理をしやすい棚などを設置させていただくことで、施設スタッフの負担軽減、与薬時の間違い防止に努めています。





■「患者のための薬局ビジョン」実現に向けて

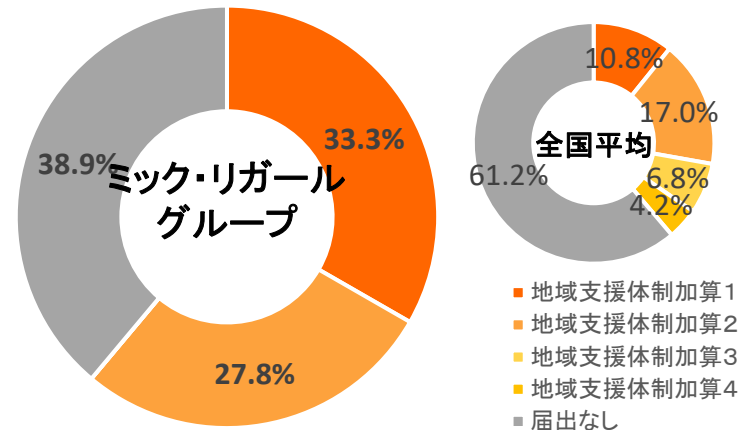
■ かかりつけ薬剤師在籍店舗の割合



全国平均 61.9%
(2024年8月
日本保険薬局協会調べ)

月のかかりつけ薬剤師指導料及びかかりつけ
薬剤師包括管理料の算定件数378件
(2025年3月時点)

■ 地域支援体制加算の届出割合



全国平均(2024年8月 日本保険薬局協会調べ)と比較しても高い水準で
全体の6割以上の店舗がいずれかの地域支援体制加算を算定して
います。
(2025年5月時点)

■ 健康支援等の地域活動の実施

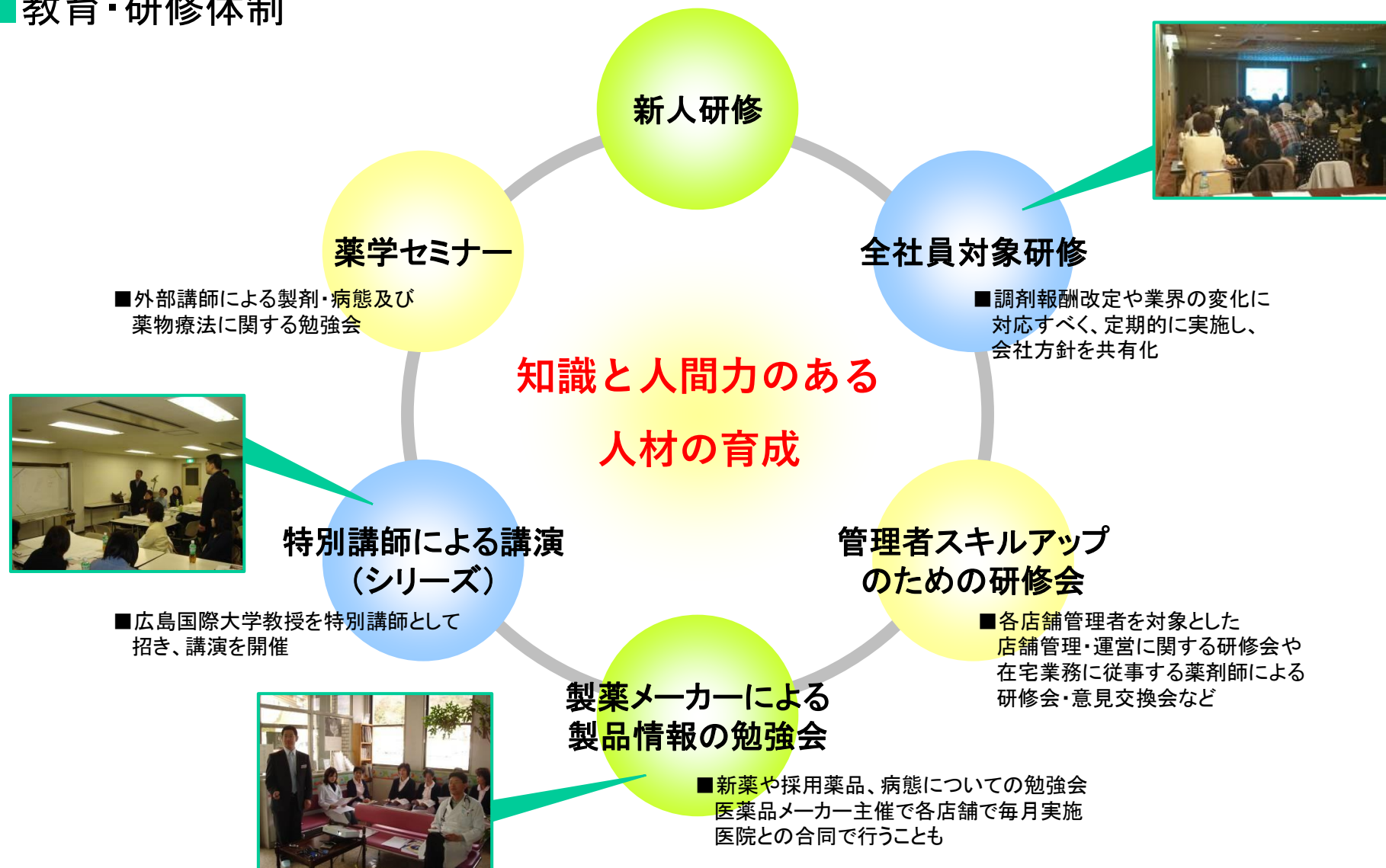
薬局をより身近に感じていただくために、認知症カフェなどを
利用して、一般の方や若年性認知症の方などを対象に、
病気時以外での薬局の利用方法や認知症の薬と服薬管理
などについての講演を行っています。
講演後にはお薬相談会なども行っており、非常に好評を
いただいております。

■ 薬学生の実務実習受け入れ

将来を担う薬剤師の卵を積極的に受け入れ、
医療業界の発展に寄与しています。
薬局での調剤業務だけでなく、班会に参加したり、
訪問服薬指導に同行し、地域における医療活動や
在宅医療についても学んでいただいております。



■教育・研修体制





教育・研修体制

人材育成プロジェクト

ねらい	①社員一人一人が「今のままではダメだ」という問題意識を持って頂き、学ぶ意欲を向上させること ②患者様一人一人にあった処方ができるよう、接遇力を向上させる ③感情的になるのではなく、店舗のメンバーとうまく連携が図れる人間関係構築を行うこと		
実施候補日	5月11日	6月8日	7月13日
実施内容	1. 組織と自分を見つめる ・ミクノリガールとは？私とは？ ・フリーディスカッションにより現状の分析 ・自己開示 ・現状の向上ポイント ・ゴール設定	2. 顧客満足向上研修 ・薬剤師としてのマナーを学ぶ ・正しい言葉遣い ・ロールプレイング	3. 周囲との関わり方～人間関係構築～ ・コーチングを用いた指導 ・相談のさせ方 ・一体感をつくる力
ポイント	・現状の育成計画と照らし合わせながら、課題の部分研修いたします ・研修で実行計画化→現場実践→受講者がペアで進捗確認→次の研修で成果と課題を発表 ・受講者一人、一人の問題点や課題点は違うもの。現場訓練中に出てくる問題に合わせて修正を行います		

◀ 管理者スキルアップのための研修会スケジュール

管理薬剤師や店舗の中心となる薬剤師を対象に3日間実施。現状分析や薬剤師としての接遇だけでなく、店舗スタッフへの適切な指導方法や、円滑な人間関係構築法など管理者として必要な技能を中心に学んでいただきました。



業務戦略推進室会議風景▶

会社と店舗スタッフの架け橋となるべく、本部スタッフと現場薬剤師からなる業務戦略推進室を立ち上げ、店舗からの疑問・提案に答えたり、調剤・介護報酬における適切な算定方法等のアナウンス、マニュアルの作成、研修などを行っています。



**かかりつけ薬剤師
患者さんから同意を得るために**

本日の内容における目的とGoal

(目的)
「いつまでもここに居る薬剤師」(「患者様のもとに居る薬剤師」)
目をすまに、薬剤師の良さがかかりつけ薬剤師に感じてもらえるよう伝える
言葉と態度

(ゴール)
薬剤師の良さが患者さんに伝わり、その良さを必要とする人が増えるのを確認し、
その良さを必要とする人が増えるのを確認し、その良さを必要とする人が増えるのを確認する。

かかりつけ薬剤師制度における薬剤師のメリット

- ・患者様と密着した関係が築ける。信頼関係が築ける。
- ・患者様の生活習慣や嗜好を把握し、適切な指導ができる。
- ・薬剤師の働きが認められる。
- ・薬剤師の働きが認められる。

トーク時間(初診の方)

「かかりつけ薬剤師」のメリットを伝える。

「かかりつけ薬剤師」のメリットを伝える。

「かかりつけ薬剤師」のメリットを伝える。

◀ 全社員対象研修

外部講師講演「これからの薬局の在り方とかかりつけ薬剤師」
 当社薬剤師発表「戦略的かかりつけ薬剤師同意取得に向けた活動」
 実際に店舗で取り組んだ活動内容や、そこから見えた課題と対策等について発表を行い、全店舗で情報を共有、実践に繋げています。

その他、調剤報酬改定に基づく概要説明や在宅業務に関する研修会など業界の変化に対応すべく定期的に全社員対象研修を実施しています。



■ 新人研修

Step 1

ビジネスマナー研修

● 外部講師による社会人としての心構え

社会人としての立場と責任
社会における薬剤師の役割
会社組織の理解

周囲との接し方
報告・連絡・相談の仕方
接遇対応・電話対応



Step 2

店舗実習(3ヶ月間)

● 仮配属された研修先店舗でOJT形式の実習

患者様対応の考え方
保険解釈(保険点数・加算関係)
処方箋の読み方
処方監査
調剤業務

服薬指導と薬歴の記載(POS)
会計業務(レジ・一般業務)
在庫管理
調剤過誤防止
リスクマネジメント



Step 3

各店舗へ正規配属

Step 4

フォローアップ研修(入社半年後)



■ 育児・介護等サポート

産前産後休暇、育児休暇、看護休暇、介護休暇あり

過去10年間の産休育休取得者

H27	H28	H29	H30	R1	R2	R3	R4	R5	R6	合計
4名	2名	2名	5名	2名	1名	1名	2名	1名	3名	23名

●男性の育児休暇取得実績あり

●育児短時間勤務制度あり

育休・育短希望者は100%取得

■ 社会保険各種完備

社会保険・厚生年金・労災保険・雇用保険

■ 永年勤続表彰制度

勤続年数に応じて5年ごとに表彰金を支給

■ 住宅補助制度

現住所・実家が通勤圏外の方には最大で家賃の半額を給付

■ 健康診断等費用補助

健康診断やインフルエンザ予防接種の自己負担額を会社が負担

■ 納涼会・忘年会

夏の納涼会や年末の忘年会を実施し、普段交流の少ない他店舗の社員とも親睦を深めています

■ マツダスタジアム年間指定席

地元広島カープの応援の一環としてマツダスタジアムの年間指定席を2席、社員の希望に応じて配布

■ 広島銀行 広島信用金庫 役職員ローン

当社に勤務する社員は広島銀行、広島信用金庫の特別な金利の役職員ローンを利用可能



ミック・リガルグループでは薬剤師を目指す学生を応援するため、奨学金制度を設けています。

■制度の目的

ミック・リガルグループの企業理念及び活動方針に賛同し、地域医療への貢献のために当社での就業を希望する薬剤師の育成を目的とする。

■制度の概要

応募資格	薬剤師国家試験受験資格が得られる国内の大学薬学部、五回次生・六回次生で在学中である者 大学院生(薬剤師免許取得者)
募集人数	若干名
貸与金額	月額 100,000円 (年間 1,200,000円)
貸与期間	申請した貸与希望期間に準ずる。
返還義務	当社に就職した後、月間 100,000円ずつ免責とする。 よって奨学金貸与期間と同一期間(月単位)勤務した場合には、奨学金の返済を全額免除する。
提出書類	奨学金申請書(当社規定様式) 振込口座申請書(当社規定様式) 履歴書 住民票 在学証明書
選考方法	書類送付後、面接により決定。
募集期間	随時

お問い合わせは電話またはメールにてご連絡ください。



■働きやすさを重視

■休暇の取得しやすい環境

- ・どの店舗にも入れるフリーの薬剤師・事務員が在籍
- ・人手不足にならないようサポート

■各手当は分単位で計算し支給

- ・時間外手当・休日手当等は1分単位で計算し支給
- ・昼休憩時間中の勤務も計算に含めます

■薬剤師の成長支援

- ・薬剤師会等主催の研修会等、参加費全額補助
- ・eラーニング受講料全額補助
- ・認定薬剤師資格、取得・更新費用全額補助

■一人薬剤師サポート体制

- ・一人薬剤師の店舗には希望に応じて薬品照合システム等を導入
- ・冬季、連休前後等の忙しい時期にはフリーの薬剤師がサポート



■ 外部からの評価

■ 東京商工リサーチ インターネットエラベルに掲載

帝国データバンクにつぐ国内第2位の信用調査会社 東京商工リサーチによる地域の優良企業紹介サイト「インターネットエラベル」にミック・リガールグループが優良企業として紹介されています。

2024年2月現在、広島県のインターネットエラベル掲載企業は92件となっており、その中で調剤薬局はミック・リガールグループのみとなっています。

■ 広島銀行 銀行保証付無担保社債(私募債)発行

広島銀行を保証人とする銀行保証付無担保社債を過去3回発行しています。銀行保証付無担保社債を発行できる企業は、信用保証協会保証付私募債発行の企業以上に財務面等の一定の基準を満たし、銀行の保証が受けられる企業に限られており、弊社の優良性に対して外部から一定のご評価をいただいた結果であると考えています。

■ 依頼を受け講演を実施

安佐薬剤師会などの依頼を受け、地域活動の一環として一般の方向けの勉強会を実施しています。認知症カフェなどを利用して「認知症の薬と服薬管理について」などの講演とお薬相談会を行い、非常に好評でまた協力頂きたいとお言葉をいただいております。



募集職種	薬剤師	選考方法	書類選考、面接
応募資格	薬剤師免許を有する方 及び 免許取得見込み者		
給与モデル	新卒/年収456万円 35歳/年収504万円 ※下記の諸手当は別途支給		
諸 手 当	残業手当、休日出勤手当、深夜勤務手当、通勤手当(全額支給)		
昇給	年1回(4月)	賞与	年2回(7月、12月/4ヶ月分)
勤務地候補	広島県(広島市安佐南区/安佐北区/西区/南区/東広島市) 山口県(岩国市) ※勤務地は従業員の希望を考慮し決定		
勤務時間	【月・火・水・金】9:00～18:30 (休憩90分) 【木・土】9:00～13:00 ※勤務店舗により異なります		
休日・休暇	週休2日制、祝日、夏季休暇約5日、冬季休暇約5日、有給休暇10日(入社半年後より) 産前産後休暇、育児休暇、看護休暇、介護休暇 等		
福利厚生	社会保険完備、永年勤続表彰、納涼会、忘年会、マツダスタジアム年間指定席、 住宅補助制度、瑞穂ハイランド優待、ゴルフコンペ(年2回) 等		
教育・研修	新入社員研修、フォローアップ研修、OJT、各種社内・社外セミナー 等		



会社説明会
店舗見学

応募

書類選考

面接

ご応募・ご質問等は弊社ホームページ[<http://www.mikk-ligar.jp/>]より受け付けております。

【ご応募】

弊社ホームページの右バナー内にある



よりエントリーフォームにアクセスできます。
もしくはメール[mikk-ligar@bz03.plala.or.jp]
でのご連絡も可能です。

【店舗見学・ご質問】

店舗見学やご質問、資料請求も随時受け付けております。
希望される方は、弊社ホームページの右バナー内にある



より入力フォームにアクセスできます。
もしくはメール[mikk-ligar_soumu@bz04.plala.or.jp]での
ご連絡も可能です。